



EL EMPRESARIO

Se promueve cultura innovadora empresarial

Avanza Programa de Gestión de la Innovación

La Cámara de Comercio de Cúcuta viene desarrollando un ambicioso programa para promover la cultura innovadora en el sector productivo de la región.



Actualmente se encuentran en ejecución 15 planes de innovación que beneficiarán a 15 empresas de la región de los sectores arcillas-construcción, minero energético, agroindustria y sistema moda.

Se han formado 15 consultores que realizan consultorías a cada una de las empresas intervenidas éste año.

La innovación en las empresas es fundamental, pues es el resultado de un proceso de cambio que las hace exitosas en el mercado.

El tema de la innovación empresarial ha sido fundamental en el desarrollo de programas como el de "Arcillas Competitivas", que actualmente desarrolla la Cámara de Comercio de Cúcuta y la Comisión Regional de Competitividad de Norte de Santander con el apoyo del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo e INNpula. Esta iniciativa tiene por objeto convertir a Cúcuta en líder nacional de la construcción avanzada a través de soluciones de costo total.

Actualmente se viene concretando la creación de una iniciativa de innovación para el sector de Turismo en Salud, el cual tiene grandes perspectivas de desarrollo y competitividad para la región.

La innovación en las empresas de la región es y será un objetivo prioritario en los programas que desarrolle la Cámara de Comercio de Cúcuta, pues este es el resultado de un proceso de cambio que hace a las empresas más competitivas y exitosas en los mercados nacionales e internacionales.

98 Años en beneficio del desarrollo regional



En un evento especial que se llevó a cabo el 12 de diciembre en el Templo Histórico de Villa del Rosario, se celebraron los 98 años de fundación de la Cámara de Comercio de Cúcuta.

A ésta celebración asistieron los afiliados, autoridades departamentales, municipales y militares, como también parlamentarios, representantes de los gremios de la región e invitados especiales.

En éste acto que se celebra todos los años, se socializó entre los asistentes las diferentes actividades, iniciativas y proyectos que ha venido ejecutando la entidad para beneficio de los empresarios y la comunidad en general.

También se recibieron manifestaciones de apoyo y se destacó la gestión de la institución por parte de la Gobernación del Departamento, representada por Gregorio Angarita, Secretario General, como también de Donamaris Ramírez, Alcaldé de Cúcuta; Juan Fernando Cristo, y Carlos Barriga, Presidente y Vicepresidente del Senado respectivamente.

En la celebración se entregaron las distinciones al Mérito Empresarial las cuales son un reconocimiento público al esfuerzo y la dedicación de destacados empresarios de la región, a los sectores Industria, Comercio, Servicios, Mejor Proyecto de Emprendimiento Innovador y Mejor Proyecto de Innovación Incremental. También se otorgó la Distinción "A toda una vida".

Continúa Pag. 4

Con éxito se realizan Brigadas para la Formalización

La Cámara de Comercio de Cúcuta mediante el convenio suscrito con Confecámaras y el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo realizó durante el año 2013, el programa Brigadas para la Formalización. Este programa tiene como objetivo sensibilizar al empresario de manera personalizada sobre la importancia y



beneficios de la formalización empresarial e informar la oferta de servicios de entidades públicas y privadas para las empresas. Todo con el fin de facilitar su camino a la formalidad.

Brigadas Para La Formalización ha recibido apoyo logístico de la Alcaldía, la Policía Nacional y la Dian para cumplir las metas del año. También, se logró visitar los municipios de Sardinata, Salazar, Chinacota, Durania, Herran, Santiago, Tibú, Villa del Rosario, Los Patios, entre otros, demostrando con excelentes resultados la gran acogida del programa.

Para llevar a cabo las visitas, se realiza un cronograma mensual sobre los barrios y municipios que se visitarán y se conforman los equipos. El primer equipo cumple la función de sensibilizar y el segundo de formalizar. Para la sensibilización el equipo visita cada unidad de negocio, con el objetivo de explicar al empresario las ventajas de formalizarse y los beneficios de la ley 1429 de 2010, la cual otorga descuentos en el pago de la matrícula mercantil: Las pequeñas empresas pagarán el registro mercantil y sus renovaciones durante los primeros 4 años mediante la siguiente progresividad: 0%, 50%, 75% y 100%, respectivamente.

Continúa Pag. 7

Gerencia del Observatorio Económico e Infomediación

Visita nuestra página web www.datacucuta.com:



Disponemos de Bases de Datos e información económica para la planeación estratégica empresarial.

útil para la toma de decisiones.

Envíe sus solicitudes a: cindoccc@cccucuta.org.co. Tel. 5829527 Ext. 502 / 504 / 505

Afiliados



Ascienda con nosotros a un nuevo nivel empresarial

¡Existe una gran diferencia entre ser Afiliado y estar solo Matriculado en la Cámara de Comercio de Cúcuta!

MATRICULADO. Es la persona natural o jurídica que por ejercer una actividad económica en cualquier sector productivo y/o de servicios de la economía, con ánimo de lucro, debe cumplir con el requisito legal de matricularse en el registro mercantil llevado por la cámara de comercio del municipio en donde cumple dicha actividad económica. Dicha inscripción debe renovarse todos los años hasta el 31 de marzo.

AFILIADO. Es quien estando previamente matriculado voluntariamente solicita por escrito a la junta directiva de la cámara de comercio su aceptación como tal, para de esta manera convertirse en beneficiario de prerrogativas y servicios especiales, adquiriendo entre ellos el derecho a elegir y ser elegidos en la junta directiva de la entidad.



Servicios y Beneficios para los Afiliados

SERVICIOS

- Caja de atención exclusiva en la Sede Principal y la Avenida 0.
- Gestión ante el Consulado de Venezuela en el trámite de visas de turismo y permisos fronterizos.
- Préstamo de Videos Empresariales.
- Ingreso a los eventos de CORFERIAS en Bogotá, previa inscripción en la Cámara de Comercio de Cúcuta.
- Convenio con la Biblioteca Pública Julio Perez Ferrero para obtener descuentos preferenciales en el alquiler de sus salones.
- RED DE AFILIADOS, estableciendo convenios entre los mismos Afiliados, para manejar tarifas preferenciales en bienes y servicios.
- Consulta Jurídica gratuita (2 al año) en temas laborales y comerciales.
- Mensualmente envío gratuito de los Boletines Económicos elaborados por la Cámara de Comercio de Cúcuta.
- Toda la información sobre eventos, ferias, capacitaciones, etc. que realiza la Cámara de Comercio durante el año.

BENEFICIOS

- Descuento en alquiler de Auditorio, salones y ayudas audiovisuales para eventos empresariales.
- Descuentos especiales en Capacitación Empresarial.
- Carnet que lo identifica como AFILIADO.
- Derecho a reclamar el 100% de su tarifa de afiliación en certificados de registro de su empresa.
- Dar como referencia a la Cámara de Comercio de Cúcuta.
- Cartas de presentación comerciales, empresariales y a embajadas
- Recibir gratuitamente la revista informativa de la Entidad.
- Elegir y ser elegido como miembro de la Junta Directiva de la Cámara de Comercio de Cúcuta, cuando así corresponda
- Elegir al revisor Fiscal y su suplente cuando de acuerdo a la ley así corresponda.



Para solicitar su afiliación contáctenos en la
SEDE AVENIDA CERO
Avenida 0 No. 10-66 2 Piso
PBX (7)5829527 Ext. 820 - 821



JUNTA DIRECTIVA
Período 2012 - 2014

• **Representantes de los Comerciantes. Principales:** Alvaro Alfonso Escobar Ramírez, Israel Bahar Levy, Carlos Eduardo Luna Romero, Jairo José Bautista Ramírez, Jesús Javier Duarte Quintero, Gonzalo Téllez Mogollón. • **Suplentes:** Hernando Acevedo Liévano, Gustavo Navarro Macías, Omar Gonzalo Quintero Torrado, Ubeimar Alfonso Sanabria Mejía, Juan Fernando Riascos Mendoza. • **Representantes del Gobierno. Principales:** Francisco Antonio Yáñez Villafañe, Diego Fernando Mora Arango, Frayban Jancey Jaimes Silva. • **Suplentes:** Isabel Carmenza Sanmiguel Maldonado, Alvaro F. Hernández Valderrama, Alfonso Castro Pérez. • **Miembros Honorarios:** Juan Alcides Santaella Gutiérrez, Carlos José Sánchez Ortega, Luis Alfredo Quintero Torrado. • **Presidente Junta Directiva:** Gonzalo Téllez Mogollón • **Vicepresidente:** Israel Bahar Levy. • **Presidente Ejecutivo:** José Miguel González Campo.

EL EMPRESARIO

Quinta Edición del año 2013

Diseño y Composición:
Área de Comunicaciones
Cámara de Comercio de Cúcuta
Editor: Efraín Vásquez Corinaldi

Primera muestra del taller cerámico arquitectónico de Cúcuta



Con el apoyo de la Cámara de Comercio de Cúcuta y la Universidad Francisco de Paula Santander, se realizó el 13 de diciembre en el Hotel Casablanca la primera muestra del taller cerámico arquitectónico Innovación + Desarrollo + Investigación, de la Universidad Francisco de Paula Santander.

Este evento está enmarcado en la alianza empresa-academia que lidera la Cámara de Comercio de Cúcuta y que se viene desarrollando en la iniciativa de Arcillas Competitivas, para la creación de una estrategia de clúster para éste importante sector productivo regional.

Durante la exposición los ceramistas identificaron potencialidades en las muestras de los futuros arquitectos de la región, escogiendo el primer y segundo lugar entre los más de 15 proyectos presentados por los estudiantes de 7º Semestre de la Universidad Francisco de Paula Santander.

Se espera que en las muestras escogidas se inicien los primeros proyectos de investigación en el marco de ésta alianza empresa-academia que permitan la generación de valor agregado que llevará a la innovación de productos en el sector.

Se inició Ciclo de Conferencias “Soluciones Constructivas” de Iniciativa Arcillas Competitivas

El 26 y 27 de noviembre se llevó a cabo en el Hotel Bolívar de la ciudad, el Primer Ciclo de Conferencias “Soluciones Constructivas”, de la Iniciativa “Arcillas Competitivas” que lidera la Cámara de Comercio de Cúcuta de la mano del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo e Innpulsa.

Esta iniciativa ha identificado una estrategia para el clúster de la arcilla y construcción de la región, la cual busca reforzar la competitividad del sector, llevando a las empresas de un esquema de demanda tradicional a un modelo de demanda avanzada que gestiona las edificaciones a lo largo de su ciclo de vida, dejando de lado la oferta de productos con poco valor agregado, para ofrecer una solución a un problema del constructor.

La agenda del evento dio inicio con la conferencia “Romper el Miedo”, dictada por

María Alejandra Peñaloza, máster en Marketing, abordando las múltiples oportunidades que se les presentan a los empresarios en el mundo digital y en las redes sociales.

Así mismo, se contó con la presencia de los directores de dos de las empresas cerámicas más representativas de Barcelona, España. El primero, Lluís Píndel de PieraEcoCerámica, quien expuso el caso de éxito del tejido cerámico: Flexbrick. El segundo de ellos, Juli Febrero de la empresa Dissset, refiriéndose a los “Tejidos y pavimentos cerámicos, fachadas ventiladas y envolventes especiales”.

El evento contó con la presencia de 120 participantes entre los cuales se encontraban, empresas de cerámicas, arquitectos, y constructores entre otros actores relevantes del cluster.



Editorial

Conectamos a la región con el mundo

Todos nuestros programas de fortalecimiento empresarial, competitividad, productividad e innovación tienen por objetivo final conectar a Cúcuta y Norte de Santander con el mundo globalizado actual.

Los avances en tecnología y las facilidades que se tienen en información y conectividad, como también las oportunidades que existen en los diferentes mercados del mundo, permiten que existan infinitas oportunidades para competir a nivel nacional e internacional que la región debe aprovechar.

Empresas del sector de textiles y el diseño que antes tenían un mercado reducido a la frontera, hoy gracias al aprovechamiento de las oportunidades que le ofrece la Cámara de Comercio de Cúcuta, Proexport y el Gobierno Nacional, han abierto mercados importantes en el resto del país y en el exterior.

La Cámara de Comercio de Cúcuta apoya a los empresarios que atiendan los programas que les ofrecemos en capacitación, competitividad y en fortalecimiento empresarial, para que participen en ferias y eventos nacionales e internacionales.

Hoy las empresas formalizadas tienen la oportunidad de acceder a las diferentes iniciativas que se vienen realizando en innovación como lo realizan los sectores de arcilla y construcción y turismo en salud.

Ya no somos una región cuyas oportunidades estaban en nuestra condición de ser frontera, sino que nuestros programas le están apuntando a objetivos que permitan abrir nuevos mercados en el mundo actual globalizado.

Este camino no ha sido fácil, pero ha sido y es una gran oportunidad para lograr diversificarnos económicamente y tener amplias oportunidades de desarrollo para nuestras empresas y la región, pues si no nos conectamos con el mundo lo más posible es que salgamos del mercado.

También ha sido compromiso y preocupación de esta entidad procurar que el gobierno nacional cumpla con sus programas y proyectos de inversión en infraestructura vial que nos conecten con el centro del país y con los puertos del Caribe. Este es y será uno de nuestros principales objetivos: lograr conectar adecuadamente a Cúcuta y Norte de Santander con Colombia y el Mundo.

Viene Pag.1

Principales logros del año 2013

Durante el año 2013, la Cámara de Comercio de Cúcuta realizó varias actividades, iniciativas y gestiones que dieron como resultado importantes logros que han impactado en el desarrollo empresarial y social de la región.

José Miguel González Campo, Presidente Ejecutivo de la entidad mencionó en su discurso durante la celebración de los 98 años de la institución que el primer semestre del año fue bastante difícil, con un desempleo cercano al 20%, casi 6% más que el cierre del año anterior, con una cifra cercana a los 25 mil personas que habían perdido su trabajo, sumado a una alta tasa de informalidad laboral.

Ante éste preocupante panorama regional, la Cámara de Comercio de Cúcuta realizó un trabajo conjunto con el sector público de la región y el gobierno nacional, y se logró la aprobación de medidas gubernamentales para contrarrestar dicha situación, las cuales fueron las siguientes:

- Se gestionó y se aprobó una línea de crédito por 140 mil millones de pesos en créditos de Bancoldex a una tasa compensada para el departamento.
- Se destinaron 900 viviendas gratis más en Cúcuta, sumadas a las 2.400 que ya se habían aprobado, con una inversión estimada de 40 mil millones.
- Se realizaron dos macro ruedas de negocios, una nacional y una internacional con unos negocios estimados de 10 millones de dólares.
- Se realizó el cierre financiero para la construcción del Acueducto Metropolitano con una inversión aproximada de 328 mil millones de pesos, dónde se garantizará a 50 años el agua para Cúcuta, Villa del Rosario y Los Patios. En el mes de junio del 2014 empieza la construcción y es importante resaltar que este proyecto aprobado, podrá ser articulado con el Proyecto CINERA.
- Se aprobó la elaboración de un Plan Estratégico para la Zona Franca y una inversión de 8.500 millones para su promoción y mejoramiento de infraestructura.

Estas inversiones permitieron recuperar de manera importante este alto indicador de desempleo, y en el mes de octubre se cerró con una cifra cercana al 12,5%.

Entre los resultados de la actividad de la Cámara de Comercio de Cúcuta, durante el año 2013, destacamos los siguientes logros:

1. La entidad cuenta con un Observatorio Económico, que está generando permanentemente información económica relevante y viene posicionándose como un referente de consulta en la región. Tenemos la más completa información empresarial y a disposición de todos ustedes. Para la consulta está la página web www.datacucuta.com
2. Tenemos también una unidad que se encuentra estructurando proyectos de desarrollo empresarial y gestionando recursos, que le llegan directamente a Ustedes empresarios. En el año 2013 se estructuraron y aprobaron cuatro proyectos en los sectores de arcilla, confecciones y calzado por un valor total de \$ 1.042 millones en recursos no reembolsables.
Y en el sector agropecuario del Departamento, la Cámara apoyó la formulación de dos proyectos de distritos de riego, cinco proyectos de Alianzas Productivas y cinco para asociaciones de mujeres rurales por un total de \$5.348 millones, proyectos que beneficiarán a 611 familias campesinas en 10 municipios de nuestro departamento.
3. Con el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, estamos implementando el programa de Rutas para la formalización que tiene como objetivo visitar establecimiento por establecimiento que no está formalizado, y entregarles una asesoría de los servicios que hoy tienen si se formalizan y las ventajas tributarias que dio el Gobierno con la Ley de Formalización y Primer Empleo y otros beneficios dados por la Alcaldía de Cúcuta. Este año, bajo este programa hemos logrado formalizar a 254 empresarios y sensibilizar a más de 5.400 informales.
4. Uno de los focos estratégicos de la Cámara es apoyar la Competitividad de nuestras empresas y hoy tenemos varios programas en temas de Emprendimiento, Innovación, Fortalecimiento del Tejido Empresarial, Rutas Competitivas y Acompañamiento a Ferias y Misiones Comerciales, con los cuales hemos beneficiado este año a más de 3.373 empresas de Norte de Santander.
5. Dentro de los programas más representativos se encuentra el de Rutas Competitivas que trabajamos de la mano del Ministerio de Comercio e Innpulsa dónde iniciamos un proceso de reflexión estratégica en octubre de 2012, con el clúster de Construcción y Arcilla, el cual finalizó el pasado mes de junio de 2013, con la formulación de una estrategia innovadora denominada "Gestión Integral de la Edificación". Esta estrategia busca hacer que las empresas pasen de una esquema tradicional a un modelo que gestiona el proyecto a lo largo de su ciclo de vida; con implicaciones importantes en cuanto a rentabilidad, oportunidad e innovación en sus procesos para las empresas del sector.
6. Este año, venimos trabajando en la definición estratégica del clúster de turismo de salud, el cual terminaremos en marzo del próximo año y que vemos con enormes potencialidades para crecer y fortalecerse en el corto plazo. También estamos apoyando al Sr. Gobernador en su estrategia de sacar adelante el clúster de hidrocarburos, para aprovechar el potencial que tenemos en Gas y Petróleo y alrededor de éstos generar conocimiento y desarrollo.
7. Realizamos un acompañamiento a nuestros empresarios para la diversificación de sus mercados y apertura de nuevos socios comerciales apoyándolos en diferentes ferias y misiones comerciales, en eventos importantes en el país y en el mundo. Este acompañamiento se ha dado a 552 empresarios de diferentes sectores, pero en especial a calzado y confecciones con una cifra de ventas aproximadas de 10 millones de dólares.
8. Con el Centro de Formación Empresarial de la Cámara hoy ofrecemos diplomados y especializaciones en convenio con Instituciones de primer nivel como La Universidad de La Sabana y La Universidad Industrial de Santander con las cuales tenemos cerca de 15 especializaciones y diplomados activos en temas empresariales. A la fecha, 1.605 personas han sido formados en los programas ofrecidos.
9. Tenemos también el Centro de Conciliación y Arbitraje el cual consideramos es el más moderno de la ciudad con las mejores instalaciones para el desarrollo de actividades como son la de administrar, solucionar y manejar un conflicto. Es un servicio que maneja tarifas preferenciales para los afiliados.

Ganadores Distinción Mérito Empresarial 2013



SECTOR INDUSTRIA a Manufacturas de Aluminio, Representante Legal Juan Carlos García-Herreros.



SECTOR COMERCIO a Dipromédicos, Representante Legal Zulma Guzmán Daza.



SECTOR SERVICIOS a Venezia Restaurante y Heladería, Representante Legal Giuseppe Martín Cattai.



Mejor Proyecto de Emprendimiento Innovador, se le otorgó a Makclau's Ltda., representante legal, Abel Fernando Becerra.



Mejor Proyecto de Innovación Incremental, se le otorgó a Textimoda S.A.S., representante legal, Adriana Marcela Contreras Granados.



La Junta Directiva de la entidad le otorgó la Distinción "A toda una vida" a Enrique Vargas Ramírez, en reconocimiento a su valiosa trayectoria profesional, pública y cívica en beneficio de Cúcuta y Norte de Santander como Ingeniero Civil, alcalde de San José de Cúcuta, Parlamentario, Ministro de Transporte y Obras Públicas y Embajador de Colombia en la República Bolivariana de Venezuela, entre otros.

Se socializó proyecto de Ley de Fronteras

Un nuevo proyecto de ley de fronteras fue socializado en la Cámara de Comercio de Cúcuta, el pasado 28 de noviembre con la participación de los senadores de las regiones de frontera del país, Juan Fernando Cristo, Carlos Emiro Barriga, Félix Valera y Jorge Ballesteros.

Este proyecto tiene como objetivos fortalecer el proceso de desarrollo de los entes territoriales limítrofes; implementar estrategias específicas de desarrollo, institucionalizar el plan de fronteras, con

asignación de recursos necesarios; elaboración de políticas, planes, programas y proyectos dirigidos a las fronteras, entre otros.

El evento contó con la presencia de la Canciller María Angela Holguín; el Ministro de Comercio, Industria y Turismo, Santiago Rojas Arroyo y el Embajador de Colombia en Venezuela, Luis Eladio Pérez, quienes destacaron los beneficios de este nuevo proyecto de ley que se abre paso en el Congreso de la República, el cual busca

primordialmente disminuir las desigualdades e inequidades territoriales y poblacionales de las zonas de frontera, y reducir las actuales brechas socioeconómicas que se presentan con los demás departamentos de Colombia.

El Presidente de la Cámara de Comercio de Cúcuta, José Miguel González destacó esta importante iniciativa del Congreso de la República, la cual contará con el decidido apoyo de la entidad y el sector privado de la región.



Serventel

TELECOMUNICACIONES SAS

Una empresa de tradición, seria, agil y lo mas importante con el mejor respaldo.

Gracias a nuestra experiencia y seriedad, desde 1991, disponemos de una línea de productos para cada una de sus necesidades

Nuestro Portafolio de Servicios:

- Telefonía Y Citofonía.
- UPS, estabilizadores y baterías recargables.
- Redes de Telecomunicaciones.
- Herramientas y equipos de medición.
- Accesorios para computadores.
- Servicio técnico especializado.
- Accesorios para audio, video.
- Cables telefónicos.



Canal Autorizado

Nuestras Aplicaciones Móviles se ajustan directamente a las necesidades de cada negocio, razón por la cual podemos garantizar una mayor eficiencia en el servicio y, finalmente la satisfacción de nuestros clientes.

- Control Servicios
- Localización Vehicular - Avantrack
- Control Entregas
- Control Rondas
- Rutas Seguras

Calle 14 #2-37 - Teléfono 097-5835050 Celular: 317 655 1955 / 350 382 5397 ID Avantel: 2*80713 Cúcuta - Colombia

Nortur

Lalanza Travel Network COLUMBIA

Sueños de Quinceañeras

Miami - Crucero - Orlando - New York y Washington

JUNIO - 2014



Todo Incluido

- Estatua de la Libertad
- Umbrilla
- Cero del Sol
- Squeal de Disney
- Observatorio
- Atracciones Ilimitadas
- Casa MARO ROCK CAPE
- Planet Hollywood

Av. 1E No. 15A - 37 Esquina Caobos

Tels: 5 710806 - 310 858 8370

www.nortur.com.co

Recuperar la confianza entre ambos países y normalizar el comercio interfronterizo

Reunión de gremios de Norte de Santander con el Embajador de Colombia en Venezuela Luis Eladio Pérez.



Liderada por la Cámara de Comercio de Cúcuta y la Comisión Regional de Competitividad de Norte de Santander, se realizó el 13 de noviembre en las instalaciones de la Cámara, una reunión de los gremios económicos de la región con el Embajador de Colombia en Venezuela, Luis Eladio Pérez, con el objeto de analizar los diferentes temas relacionados con el comercio con Venezuela y las dificultades que se presentan en la zona de frontera que afectan a ambos países.

José Miguel González Campo, Presidente Ejecutivo de la Cámara de Comercio de Cúcuta informó que en la reunión se le solicitó al embajador Luis Eladio Pérez su gestión para insistir en el pago de las deudas del gobierno venezolano con algunos empresarios de Norte de Santander, sobre las cuales se tiene certeza que si realizaron las exportaciones, en especial empresas de cerámica, confecciones y calzado.

El Embajador manifestó que Colombia necesita superar la deuda CADIVI, para lo cual se viene trabajando con las autoridades venezolanas en el decantamiento de la lista para que no se filtren en ella empresas que pudieron ser ficticias o exportaciones que nunca se dieron.

También en este encuentro se insistió en buscar mecanismos de pago en referencia a la desdolarización del comercio entre ambos países, para que el pago de las exportaciones se realice en moneda local.

El Embajador informó que esta propuesta que fue formulada inicialmente por la Cámara de Comercio de Cúcuta, está estudiándose por parte del Ministerio de Hacienda y la decisión será de las autoridades de ambos países.

Los representantes de algunos gremios económicos expusieron los diferentes problemas que afectan a la región por culpa del contrabando y la inseguridad en la zona fronteriza, los cuales se reconocieron como flagelos que afectan a los cultivadores de palma y arroz, entre otros, como también la presencia de bandas al margen de la ley que operan en la región causando efectos negativos en las relaciones comerciales.

El Embajador Luis Eladio Pérez, manifestó toda su voluntad para trabajar con los gobiernos de Colombia y Venezuela en la búsqueda de soluciones que dinamicen el intercambio comercial de Cúcuta y su zona de frontera, y destacó que lo que se quiere en este momento es recuperar la confianza entre los dos países, entre los empresarios y que se normalice el intercambio fronterizo.

Foro Internacional Buenas Prácticas de Emprendimiento Femenino - Mujeres ECCO

Por: Ingrid Sánchez



Reunión con Comandante de la Policía Metropolitana

La Junta Directiva de la Cámara de Comercio de Cúcuta se reunió el pasado 13 de noviembre con el Coronel Carlos Rodríguez, Comandante de la Policía Metropolitana de Cúcuta y funcionarios de esa institución para tratar temas relacionados con la seguridad en la región y en especial en el sector empresarial de la ciudad.

El Coronel Rodríguez rindió un informe detallado sobre la actual situación de seguridad en el Área Metropolitana y los logros obtenidos, y atendió diferentes solicitudes de la Cámara de Comercio para incrementar la seguridad en el comercio de la ciudad y en la región.



José Miguel González Campo, Presidente Ejecutivo; Jairo José Bautista, Presidente de la Junta Directiva de la Cámara de Comercio de Cúcuta y el Coronel Carlos Rodríguez.

El pasado 7 de noviembre se realizó en las instalaciones del Club de Comercio el Foro Internacional de Buenas Prácticas de Emprendimiento Femenino, organizado por El proyecto de Mujeres ECCO y la Cámara de Comercio de Cúcuta con el objetivo de conocer nuevas prácticas internacionales de apoyo al emprendimiento femenino e inspirar el liderazgo de mujeres emprendedoras a través de experiencias exitosas de empresarias colombianas.

Los panelistas invitados por Colombia fueron Pedro Enrique Olaya Díaz, Director Nacional de Mujeres ECCO, quien presentó los resultados del Proyecto Mujeres ECCO; Johanna Salgado, Fundadora y Subgerente de Crispyfruits Cl ofreció la charla: 'ADN Emprendedor: Compromiso y Pasión'; Diana Pinzón, Fundadora y Gerente de Danza Kids habló sobre 'Conectar y Conciliar Roles: Un enfoque social', y por España Yanire Braña, Fundadora y Presidente de MET Community, quien habló sobre la mujer, la empresa y la tecnología.

Al evento asistieron 121 mujeres empresarias, las cuales disfrutaron de una tarde inspiradora, llena de consejos y herramientas para aplicar en su vida profesional. El foro culminó con un conversatorio entre asistentes y panelistas y con los testimonios de Mujeres ECCO cucuteñas.

Viene Pag.1

Con éxito continúan Brigadas para la Formalización

Por: Ingrid Sánchez

A su vez, reciben beneficios en el pago de impuesto de renta: Las pequeñas empresas pagarán el impuesto a la renta con la siguiente progresividad durante 6 años: 0%, 0%, 25%, 50%, 75% y 100%, respectivamente.

En cuanto al grupo formalizador, primero se llama al empresario recordando y confirmando la cita, en segundo lugar, los brigadistas llegan a la unidad de negocio, se identifican, solicitan fotocopia de la cédula y de un recibo de luz o agua, para verificar la dirección del lugar. En tercer lugar, se procede a llenar los documentos de la persona natural y del negocio, se cancela, se entrega recibo y papeles, y por último se obsequia un bolso al empresario formalizado, que contiene calendario, agenda, libro fiscal, para que lleve la contabilidad de su negocio.

Gracias a la fuerte labor de los brigadistas en municipios y barrios, se cumplió la meta del año con 5.410 sensibilizados y 2.427 formalizados, confirmando que en Cúcuta Ser Formal Es Mejor Negocio



Mi negocio es: ¿formal o informal?

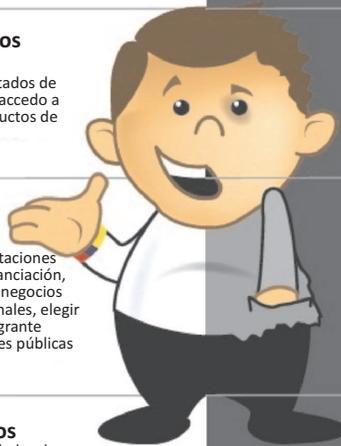
¿Quién es un empresario formal?

Es una persona emprendedora, con carácter y visión de largo plazo, que cumple con las leyes del Estado y tiene la habilidad de encontrar nuevas oportunidades de negocio.

¿formal o informal?

Beneficios de ser formal

- 
Reconocimiento
 Cuando soy formal, entro a ser miembro activo de la comunidad empresarial. Es una carta de presentación frente a mis clientes, entidades financieras, proveedores, inversionistas, empleados y el Estado, entre otros.
- 
Tranquilidad
 Puedo desarrollar mi negocio abiertamente y sin restricciones ya que mis trabajadores están seguros y evito incurrir en gastos extraordinarios como indemnizaciones y posibles sanciones.
- 
Acceso a mercados internacionales
 Me beneficio de los Tratados de Libre Comercio porque accedo a nuevos mercados y productos de otros países.
- 
Recibir servicios empresariales
 Puedo acceder a capacitaciones gratuitas, fondos de financiación, participar en ruedas de negocios nacionales e internacionales, elegir y ser elegido como integrante de diferentes organizaciones públicas y privadas, entre otros.
- 
Créditos bancarios
 Tengo mayores posibilidades de acceder a créditos y productos bancarios y me prestan con menores tasas de interés cuando mi negocio está formalmente constituido.



¿Quién es un informal?

Es una persona que lleva a cabo una actividad económica de manera espontánea, desconociendo u omitiendo las leyes comerciales y actuando sin un plan de negocio que le permita crecer de manera estable.

Consecuencias de ser informal

- 
Baja productividad y competitividad
 Si tengo un negocio informal tendré dificultades para contratar personal calificado que permanezca más tiempo en la empresa y ayude a mejorar los procesos, haciendo mi negocio más competitivo.
- 
Incertidumbre
 Trabajar con lo que mi negocio informal produce a diario no me permite trazar metas ni proyectar mi empresa hacia el futuro. Adicionalmente me expongo a posibles sanciones de las entidades de control del Estado.
- 
Clientes limitados
 Mis productos y/o servicios no llegarán a grandes clientes ni podrán participar en las convocatorias de compra estatal.
- 
Certificaciones de calidad
 Mis actividades comerciales no tendrán registros que garanticen la calidad de mis productos o servicios, lo que pondrá en riesgo el buen nombre de mi negocio.
- 
Dificultades para financiarse
 Las opciones de financiación informales son costosas, arriesgadas y asfixian mi negocio.



VENTURA
PLAZA

EL LUGAR DONDE TODOS
QUIEREN COMPRAR Y DISFRUTAR

ZONA DE OJO Y NEGOCIO
AMPLIA PLAZA DE
COMERCIALIZACION Y JAPES
ZONA PARA TODOS
ZONA INFANTIL

3 PASAJES - COMERCIO
100 MERCADERES
6 SALAS DE TIENE
FUENTE VIVA

MÁS DE 600 ESTACIONAMIENTOS

Calle 10 y 11 Diagonal Santander
Sector Quinta Vélez. Cúcuta, Colombia

PBX (57-7) 5756194

coordinador.comunicaciones@venturaplaza.com.co

www.venturaplaza.com.co

¡Más cerca
de
Tu !



Termotasajero
colgener

ER TERMOTASAJERO S.A. E.S.F.,
GENERAMOS Y COMERCIALIZAMOS ENERGÍA
ELECTRICA CON CALIDAD.

Aplicación de tecnología avanzada en la generación de energía eléctrica en Cúcuta, con una capacidad de generación de 10 MW, cumpliendo los estándares de calidad y una salida de 110 KV. El 30 de septiembre del año 2017 y a las 10 horas se generó el primer MW y a las 11 horas se generó el primer MW y a las 12 horas se generó el primer MW. La planta es la más moderna de la zona y cuenta con la tecnología más avanzada de energía eléctrica.

Actualmente es una empresa privada que cuenta con una membresía directa de 1000 personas, y procesos de alta calidad de la zona. Operamos en los sectores de administración, ventas y proyectos. Hemos certificado todo el sistema con normas ISO 9001, certificación otorgada por la empresa BVQI en el 2018.

Es una empresa que se preocupa por la seguridad, salud ocupacional, calidad, responsabilidad social y el medio ambiente, principios que son adoptados como estilo de vida una filosofía basada en la excelencia y el compromiso de sus colaboradores, por el bienestar y el desarrollo de la comunidad y el medio ambiente.

ATLANTIS

Reserva Habitaciones y Turismo

41 habitaciones con aire acondicionado - piscina - restaurante - turno - tv plasma - sauna - parqueadero - salón de eventos y negocios

CALLE 8 N° 7-55 CENTRO
TEL: 571 9202 PBX: 5821777
Cúcuta Col.

E-mail: atlantiscu@netnet.com
www.atlantiscu.netnet.com

ROBUSTA
Hecho con el corazón...

Teléfono: (57-7) 5781828 Ext.130-220.Calle 10N # 5-42 Zona Industrial
Ciudadela del Calzado. Cúcuta - Norte de Santander
ventas@gruponova.com.co
www.gruponova.com.co

Otra actividad... **GRUPONOVA**

CENTRO DE ARBITRAJE, CONCILIACION Y AMIGABLE COMPOSICION
Cúcuta - Norte de Santander

CAMARA DE COMERCIO DE CUCUTA

"Las tarifas más económicas de la ciudad"

Servicios

1. Conciliaciones
2. Arbitrajes
3. Formación en MASC y en áreas del derecho
4. Actualizaciones
5. Condiciones gratuitas. Estratos 6, 1 y 2
6. Registros de actas y constancias
7. Asesorías gratuitas
8. Convenios

Nuevos Servicios

1. Ley de Insolvencia
2. Audiencias virtuales

Servicio al Ciudadano Centro de Arbitraje y Conciliación, certificado por el Sistema Nacional del Sistema de Gestión de Calidad ISO 9001:2008.

INFORMES
Paseo del Río, Cúcuta - Norte de Santander
Calle 10 N° 5-42 Zona Industrial
Cúcuta - Norte de Santander
Av. 10 N° 5-42 Zona Industrial
Cúcuta - Norte de Santander
Tel: 571 9202 PBX: 5821777
www.cccucuta.org.co